

Quins beneficis té ser soci de la cooperativa kmCAT com a Persona/Empresa proveïdora?

kmCAT cooperativa està feta pensant en que tots i cadascun de vosaltres en sigueu socis, convertint-la en la vostra empresa.

Formaràs part d'un projecte cooperatiu

- Seràs **propietari de la cooperativa** i per tant tindràs veu i vot en la seva gestió.
- Per ser soci de la cooperativa només cal comprar **20 participacions de 10€**, i podràs recuperar la teva participació si no n'estàs satisfet.
- Sempre tindràs el **dret de lliure adhesió** i **podràs recuperar** el valor de la teva participació si no n'estàs satisfet.
- Participaràs en un **projecte de col·laboració** on tots els excedents que generen les pròpies plataformes **seran reinvertits en projectes socials pel país i de R+D+I**.

Disposaràs de moltes eines per millorar el teu negoci

- Ser soci proveïdor **et dóna accés a les dues plataformes** per millorar la teva empresa:
 - **Mercat Obert**: Un *Market place* de productes produïts a Catalunya que et **permet digitalitzar, ràpidament i econòmicament, el teu negoci**.
 - **Connecta Empreses**: Una plataforma B2B col·laborativa per a productors catalans en un entorn de confiança, on trobaràs **oportunitats de negoci i de col·laboració**.
- Les dues plataformes et permeten **millorar els teus hàbits productius** per ser més eficients, sostenibles i transparents.
- El **Mercat Obert** està dissenyat per acollir tots els sectors i per donar la benvinguda **als productors i empreses de serveis del país**. **Perquè els nostres** socis consumidors segur que valoren el consum conscient.

Tindràs accés a un mercat creixent de persones

- Et posarem en contacte amb **un grup de socis consumidors que creix dia rere dia**, conscient de la importància que té el fet de comprar productes de proximitat i Kilòmetre 0, que generen un impacte positiu en el seu entorn més immediat.
- Els teus productes apareixeran a les cerques localitzades, per **afavorir els productors més propers** i ajudar a **reduir la petjada de carboni**.
- Els nostres socis consumidors estan **compromesos amb la llengua del país**, igual que la teva empresa.

Els comptes estaran sempre clars

- **Som transparents** i podràs conèixer en tot moment quins costos tindràs.
- **Els costos de presència a la plataforma i de gestió de comandes** estan pensats per cobrir les despeses de gestió de les plataformes, el que ens permet tenir **unes tarifes molt més competitives que les plataformes tradicionals**.

- **Evitant marges d'intermediació**, ajudem a què els teus productes i serveis siguin més atractius en el mercat i a que les teves vendes siguin més profitoses.

El nostre sistema logístic serà el teu

- Disposem d'un **sistema logístic propi**, realitzat per operadors logístics del país, amb l'objectiu de **ser més sostenibles i retribuir justament els nostres operadors**.
- El nostre **sistema logístic assegura el lliurament dels teus productes** al comprador, en el seu domicili o en un punt de proximitat, i et permet fer un **seguiment puntual de les teves comandes**.

Gaudiràs de funcionalitats i serveis avançats

- Les dues plataformes estan creades amb **programari propi** i de codi obert, el que ens permetrà **adaptar-nos a les teves necessitats**.
- Gaudiràs de funcionalitats creades a la teva mida: **fàcil accés a la venda de productes i administració de la plataforma d'ús senzill i pràctic**.
- Som una eina de **transformació econòmica i social**, amb ànima sostenible.

Costos plataforma Persones/Empreses Proveïdores

Quotes estàndard / Oferta de llançament

Quotes	Anual	Semestral
Cost	240 €	150 €
Cost / mes	20 €	25 €
Percentatge sobre vendes	10 %	10 %

- Inclou la venda de 20 productes i un vídeo promocional.
- El percentatge sobre vendes pot variar depenent del sector.

Si el nombre de productes a la venda supera la quota estàndard

Productes	20	100	> 100
Cost	240 €	360 €	0'5 € per producte adicional
Cost per producte anual	12 €	4 €	0'5 €